

Gerd Schmid

Bankkaufmann
Auditierter Automobilverkäufer
Ausgebildeter BMW Verkaufsleiter
Ausgebildeter Systemischer Coach



Mein Seminarmotto:

„Lassen Sie sich von Ihren eigenen Stärken überraschen.“

Mein Motto als Coach:

„Wirklichkeit ist nicht wirklich wirklich.“

Aktuelle Coaching- und Beratungsfelder:

- ❖ Einzel-Coaching
- ❖ Kommunikation & Konfliktlösungen
- ❖ Abbau von Leistungs- und Motivationsblockaden
- ❖ Selbstmanagement
- ❖ Vertriebspotentiale fördern
- ❖ Kaufentscheidungen treffen aus Sicht der neuesten Erkenntnisse der Gehirnforschung
- ❖ Zielerreichung unter den Aspekten der Gehirnforschung
- ❖ Die Kunst der Verhaltensänderung
- ❖ Bewerber-Coaching
- ❖ Cafe Point Querdenken, Querdenken mit System

Ausbildung:

Ausbildung zum Bankkaufmann in der Sparkassenorganisation (IHK)
Erfolgreiche Auditierung zum geprüften Automobilverkäufer
Ausbildung zum BMW Verkaufsleiter
Ausbildung zum Systemischen Coach

Weiterbildungen:

- ✓ Seminare im Rahmen der Mitgliedschaft der Akademie für neurowissenschaftliches Bildungsmanagement
- ✓ Wissenschaftsforum „Auf den Spuren der Neuronen“
- ✓ Erich Norbert Detroy: Vom Verkäufer zum Top-Verkäufer“
- ✓ Eigene Supervisionsprozesse zur persönlichen Weiterentwicklung und Bewußtseinsbildung

Tätigkeiten

- ❖ Tätigkeit im Bankwesen (3,5 Jahre)
- ❖ Tätigkeit in Autohäusern (18 Jahre), davon mit Führungsverantwortung (7 Jahre)
- ❖ Projektmanagement für Frank Oehler, Kochprofi bei RTL 2 (1,5 Jahre)
- ❖ Trainer und Berater
- ❖ Coach